

KIESEL

Vertriebsleiter (m/w/d)



Irleben



Abgeschlossene
Berufsausbildung oder
Studium



Vollzeit



Unbefristet



Ihre Aufgaben

- Verantwortung der Vertriebsaktivitäten für Baumaschinen in den Vertriebsregionen der Niederlassungen Berlin und Magdeburg
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien, Markt- und Wettbewerbsanalysen für dieses Gebiet
- Erstellung der Absatz- und Umsatzplanung für den Vertrieb beider Niederlassungen
- Führung und Anleitung der diesen Standorten zugeordneten Verkäufern
- Betreuung von ausgewählten Kunden
- Sicherstellung der Einhaltung der Vertriebsprozesse sowie deren stetige Verbesserung und Weiterentwicklung
- Schulen, coachen und motivieren der Mitarbeiter
- Reporting an die Geschäftsführung

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, vorzugsweise im Außendienst
- Branchenkenntnisse wünschenswert
- Sicherer Umgang mit EDV-Anwendungen
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Reisebereitschaft
- Selbständiges und vertriebsorientiertes Arbeiten
- Teamfähigkeit und Zuverlässigkeit

Unsere Benefits



Private
Unfallversicherung



Urlaubsanspruch 30
Tage



Akademie



Großzügige
Reisekostenrichtlinie



Kurze
Entscheidungswege



Kindergartenzuschuss



Betriebliche
Altersvorsorge
(bAV)



Bezahlte
Freistellungen

Haben Sie Fragen?



Anna-Patricia Limberg
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net



Moritz Seybel
Recruiting
T +49 751 50 04 0
karriere@kiesel.net

Wir bevorzugen die Bewerbung über unser Bewerbungsformular.
Alternativ können Sie sich auch per Video über WhatsApp Business
unter +49 173 27 99 993 bewerben.



Online anzeigen und
bewerben:

